

Mehr Erfolg. Mehr Umsatz. Mehr Partnerschaft.

Über das License Management Portal (LMP) können Sie die Abonnements Ihrer Kunden ganz einfach und schnell verwalten. Zudem haben wir das LMP um neue Funktionen erweitert:

- Dank des vereinfachten Bestellverfahrens können Sie bei einem vorhandenen Angebot mit nur einem Klick direkt bestellen.
- Nun sind im Portal alle Lizenztypen verfügbar.

Das Ergebnis? Mehr Erfolg. Mehr Umsatz. Mehr Partnerschaft.

Mehr Erfolg. Mit uns ist IT ganz einfach.

Steigern Sie Ihren Umsatz durch schnelle Analysen der Lizenznutzung, um neue Upselling-Chancen zu erschließen. Sie erhalten sofort umsetzbare Empfehlungen zu den Produkten, die Sie aktuell zum Schutz Ihrer Kunden einsetzen, und können diese im Handumdrehen durch Upselling ergänzen. Und dank unseres benutzerfreundlichen Konfigurators gehören lange Suchen durch Hunderte von SKUs, um das passende Produkt zu finden, der Vergangenheit an.

Mehr Umsatz. Schnelle, flexible Lizenzierung und mehr.

Neu bestellte oder verlängerte Lizenzen stehen innerhalb von Sekunden zur Verfügung. Werden Sie dank des vereinfachten Bestellsystems noch effizienter und schließen Sie Geschäfte schneller, reibungsloser und transparenter ab. Gehen Sie aktiv auf Kunden zu, deren Lizenzen demnächst ablaufen. Empfehlen Sie ein Upgrade auf eine höhere Stufe oder für einen zusätzlichen Service per Upselling.

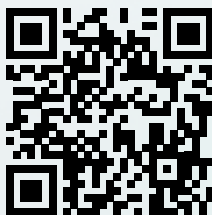
Mehr Partnerschaft. Noch schneller auf die Anforderungen Ihrer Kunden reagieren.

Fokussieren Sie sich auf das, was für Ihr Unternehmen wirklich wichtig ist. Mit denselben Zugangsdaten können Sie sich nahtlos und schnell sowohl im Kaspersky United Partnerportal als auch unserem License Management Portal anmelden. Erledigen Sie alle Aufgaben im Handumdrehen per Single Sign-on mit Cloud-Produktkonsolen, einem zentralen Dashboard für Abolizenzierung und Reporting, integrierten Produkttests und vielem anderen mehr.

Optimierte Lizenzverwaltung

Darüber hinaus stehen Ihnen auch alle anderen bekannten Funktionen des LMP zur Verfügung, wie z. B.:

- Exklusive LMP-Abrechnungspläne
- Monatliche Abonnements mit verbrauchsabhängiger Abrechnung, bei denen Sie das Volumen für Abrechnungen auf Tagesbasis jederzeit erhöhen bzw. reduzieren können
- Jahresabonnements, die sich hervorragend für automatische Verlängerung, unterjährige Mengenerhöhungen ohne Änderung der Aktivierungscodes und Volumenerhöhung basierend auf dem Preis anbieten
- Über das LMP können Sie Testlizenzen für beliebige Kaspersky-Produkte erstellen, Cloud- und On-Premises-Lösungen ausprobieren, deren Funktionen bewerten und ein Service-Angebot für Ihre Kunden schaffen



<https://partners.kaspersky.com/s/dr-lmp>

www.kaspersky.de

